

# TIPS SUKSES BISNIS ONLINE

Oleh : AI SITI ROHIMAH / 2011210074

## A. PENDAHULUAN

Seiring kemajuan dunia Teknologi Informatika dunia seakan tak terbatas dan bertepi, kapan saja dimana saja kita semua dapat berinteraksi dengan berbagai komponen baik manusia, organisasi atau pun berbagai jenis layanan konsumen. Jarak sudah tak lagi jadi kendala ketika kita ingin berkomunikasi dengan seseorang dimana pun mereka berada. Jika kita memerlukan sesuatu yang sulit kita dapatkan di tempat tinggal kita maka dengan menggunakan Teknologi Informasi yang ada kita dapat dengan mudah mendapatkan apa yang kita inginkan.

Kemajuan dunia yang ditandai dengan kemajuan Teknologi Informatika membuat manusia harus siap untuk berkompetisi dengan kemajuan jaman. Karena jika tidak kita akan ketinggalan zaman yang kian hari terus berubah dan kian maju. Memang benar tidak semua kemajuan zaman mendatangkan hal-hal yang menguntungkan bagi manusia sebagai user, sering kita temukan ternyata kemajuan dunia Informatika mendatangkan malapetaka bagi kita semua. Sadarkah ketika kita *surfing, browsing* di dunia maya kita sudah lupa waktu berjam-jam di depan Komputer terkadang kita lupa waktu untuk mengerjakan hal-hal yang harus kita lakukan. Tambah lagi Pornografi dan informasi tentang sex bebas ada di depan mata kita.

Kita sebagai pengguna Teknologi Informatika seharusnya pandai-pandai memilih mana yang baik dan mana yang buruk. Yang baik nya tentu kita ambil dan yang buruknya kita jadikan peringatan untuk tidak melakukan hal tersebut.

Dalam dunia bisnis, internet merupakan pilihan tepat bagi pebisnis di manca negara. Alasannya adalah bahwa barang, jasa, atau produk yang kita bikin dapat dengan mudah dipasarkan ke seluruh dunia dengan satu klik saja. Ditambah lagi tentunya bahwa barang yang kita tawarkan dibeli dengan harga yang tinggi karena daya beli dan pola pikir negara kita berbeda dengan yang lainnya.

## B. BERBISNIS DI DUNIA MAYA

Membuka *toko online* di dunia maya adalah *euforia* di masa kini, pemilik toko tak usah repot-repot berangkat dari rumah ke toko milik mereka dengan jarak yang cukup jauh, mereka tidak usah lagi membuka dan menutup toko mereka pagi dan petang. Toko mereka akan terus menerus buka dan dapat di kunjungi oleh konsumen di seluruh dunia dengan tak mengenal waktu dan jarak. Bagi Konsumen yang memerlukan berbagai kebutuhan tidak usah pergi ke sana sini hanya sekedar

ingin melihat barang dan harga yang mereka impikan. Konsumen hanya mengunjungi situs yang menyediakan barang-barang yang mereka inginkan.

Hampir seluruh barang tersedia lengkap di Toko Online, mulai dari barang kebutuhan rumah tangga, elektronik, fashion, mebeuler, buku buku, alat olahraga, makanan dan minuman pun akan dengan mudah kita dapatkan sesuai dengan keinginan kita. Apapun yang dibutuhkan pasti ada asalkan kita punya uang untuk membelinya.

Toko-toko online ( Online Store ) tersedia di seluruh dunia, termasuk di Indonesia misalnya: Gramedia, Bhineka, Toko Bagus dll. Di Amerika misalnya : Carters,usabirthdaydays,Amazon dll. Pokoknya di seluruh dunia banyak sekali toko online tinggal kita memilih mana yang cocok dan terpercaya yang sesuai dengan yang kita butuhkan. Belanja di internet kita harus extra hati-hati dalam menentukan toko mana yang akan kita pilih agar barang yang kita beli benar-benar sesuai dengan apa yang kita inginkan.

### C. NAMA-NAMA TOKO ONLINE

No	Alamat Situs Internet	Asal Negara	Menjual Produk	Ket.
1.	Bhinneka.com	Indonesia	Elektronik	
2.	Butikgaul.com	Indonesia	Fashion	
3.	<i>anekapro98.com</i>	Indonesia	Alat olahraga	
4.	Gramediaonline.com	Indonesia	Buku	
5.	Rifacakes.blogspot	Indonesia	Kue	
6.	Amazon.com	Amerika	Electronik	
7.	Usabirthdaydays.com	Amerika	Kue	
8.	Carters.com	Amerika	Fashion	
9.	Sportmanwarehouse.co.za	Amerika	Alat olahraga	
10.	Oxfordbookstoreonline.com	Inggris	buku	

Tabel di atas adalah sebagian kecil nama-nama toko online yang ada di dunia maya. Sistem pembelian barang kesemuannya hampir memiliki kesamaan yaitu dengan menggunakan paypal, visa, dan master card. Waktu kiriman biasanya kurang lebih

#### **D. KELEBIHAN DAN KEKURANGAN TOKO ONLINE**

Di zaman sekarang ini menjual barang bias dilakukan melalui internet. Berbagai macam barang bias kita dapatkan secara online. Misalnya baju, mainan anak, sepatu, barang elektronik, buku, makanan, fashion, aksesoris, kosmetik dan juga perhiasan bias kita beli secara online melalui internet.

Dengan adanya Toko online, penjual dan pembeli bias melakukan transaksi tanpa harus bertatap muka secara langsung. Hal ini akan menjadikan transaksi menjadi lebih cepat dan mudah. Tentunya membuat toko online mempunyai kekurangan dan kelebihan masing-masing.

Toko online sedikit banyak juga memiliki kekurangan dan kelebihan. Mengupas satu persatu, catatan ini berdasarkan pengamatan saya dengan maksud untuk berbagai pengetahuan saja. Bagi konsumen juga, perlu ekstra waspada karena ada kemungkinan juga pemasangan iklan yang memanfaatkan jasa situs tertentu tidak serius berdagang melainkan hanya penipuan semata.

Adapun kelebihan dan kekurangan transaksi jual beli online adalah sebagai berikut :

##### 1. Kelebihan :

- Stok barang secukupnya
- Pemasaran tanpa batas ke seluruh dunia
- Biaya promosi lebih murah
- Produk dapat dilihat 24 jam, dimanapun, oleh siapapun dan kapanpun
- Tidak perlu menyewa toko atau gudang
- Transaksi waktu singkat, tanpa perlu membuang waktu untuk keluar rumah, macet di jalan, dan hambatan lainnya.
- dll.

##### 2. Kekurangan

- Pembeli tidak dapat melihat kualitas barang secara langsung, hanya melihat melalui gambar produk yang tersedia.
- Bahaya penipuan pada pembeli, seperti barang yang dibeli tak sampai tujuan
- Kualitas terkadang tidak sesuai dengan spesifikasi yang digambarkan
- Membutuhkan waktu pengiriman yang tidak sebentar
- Barang yang dikirim ada yang rusak akibat pembungkusan yang kurang akurat
- dll.

## E. TIPS SUKSES BISNIS ONILE

**Sumber : [bisnisonlinetop1.blogspot.com](http://bisnisonlinetop1.blogspot.com)**

Jika Anda selama ini lebih banyak menggunakan internet untuk menghamburkan uang saja ( *termasuk saya dulunya*), sekaranglah saatnya Anda berpindah haluan menjadikan internet sebagai tempat penghasilan Anda dan menjadikan Anda sebagai **Netpreneur** ( = *internet -entrepeneur* ) yaitu seorang wirausahawan internet atau pebisnis internet yang sukses. Karena dunia internet merupakan media informasi terbesar dan terancangih saat ini sehingga internet bisa menjadikan sumber penghasilan Anda tanpa batas. Kesuksesan para pemburu dollar dan bisnis apapun diinternet bukanlah sesuatu yang instant, Anda tidak akan bisa mendapatkan hasil ribuan dollar hanya dalam sebulan dan dua bulan berusaha. Semua butuh proses, bahkan para web master atau pakar di dunia internet marketing yang sukses pun tidak langsung berhasil dalam sekejap mata, Mereka membutuhkan waktu berbulan-bulan , bahkan bertahun-tahun belajar untuk menjadi sukses, jika kurang sabar , malas belajar dan tidak dapat menahan diri, jangan harap Anda bisa akan sukses. Tidak ada kesuksesan tanpa belajar dan kesabaran, itu sudah hukum wajibnya, Sekali lagi, sabar dan jangan menyerah.

Yang harus Anda sadari adalah mencari uang di internet bukanlah bisnis secara riil, tapi sebenarnya kita berhadapan dengan dunia maya, yang perlu Anda cermati hanyalah banyak jebakan dan tipuan dalam dunia maya yang begitu cerdas dan banyak situs-situs web bisnis online yang buat Anda ragu berhasil atau gagal untuk menjalaninya, sehingga banyak orang terperdaya, tertipu dan menyia-nyaiakan waktu bahkan uangnya dan akhirnya tidak ada hasil sama sekali, salah satu penyebabnya adalah kurangnya pengetahuan yang mendalam tentang *skill teknik dan strategy untuk sukses bisnis secara online*. Pada blog [bisnisonlinetop1](http://bisnisonlinetop1) ini saya

hanya mencoba membahas secara detail berbagai tips dan trik cara menghasilkan uang dari internet.

Memang, sampai saat ini masih banyak orang tidak percaya bahwa bisnis secara online bisa membuat penggunanya menjadi kaya raya, **itu tidak benar**, sebab kenyataannya banyak orang menjadikan bisnis online sebagai **sumber penghasilannya yang besar**, Dalam blog online bisnis ini saya akan mencoba share kepada Anda tentang rahasia bisnis secara online , Anda akan diarahkan bagaimana keberhasilan para interneter kelas lokal maupun dunia yang membangun kekayaan secara bisnis online.

Untuk menjalani bisnis online agar berhasil, langkah pertama yang harus Anda lakukan adalah melakukan **persiapan**. Tahapan ini sangat penting dan Anda harus melakukannya karena sebagai modal awal untuk sukses bisnis secara online.

Berikut ini adalah persiapan awal sebelum Anda menjalani bisnis online supaya Anda sukses adalah :

PERTAMA, Anda harus memiliki rekening bank lokal berapa pun saldonya ada baik nya saldonya tidak kurang dari Rp.3 juta gunanya sebagian untuk modal dalam mengikuti situs-situs web bisnis online, rekening Bank lokal berguna untuk mencairkan uang ( **Withdrawal** ) dari rekening Bank online yang sering disebut juga dengan nama *Payment Processor* ke rekening Bank lokal Anda dari hasil kerja Anda selama Anda mengikuti bisnis online, Jika Anda memiliki Kartu Kredit itu akan lebih baik karena dibutuhkan untuk memverifikasi terhadap rekening Bank online dan situs-situs web online payments, **kenapa harus diverifikasi ?** karena rekening bank online di internet seperti PayPal, AlertPay yang tidak terverifikasi atau Unverified bisa melakukan transaksi tapi sangat terbatas, hanya akun yang terverifikasi atau Verified saja yang bisa melakukan transaksi secara leluasa , tapi jangan khawatir Jika Anda tidak memiliki Kartu Kredit untuk mem-verifikasi ke situs-situs web online payments dan rekening Bank online dapat dilakukan [secara manual](#), untuk langkah-langkah mem-verifikasi situs web online payments dan rekening Bank online secara manual dijelaskan secara lengkap di blok ini yaitu [Cara verifikasi PayPal dengan menggunakan dokument pribadi.](#) untuk memverifikasi melalui VCC Credit Card silahkan Anda kunjungi linknya yaitu [Cara verifikasi PayPal dengan VCC.](#)

KEDUA, Anda harus memiliki rekening Bank online atau Payment Processor seperti : PayPal, AlertPay dan LibertyReserve, adapun cara mendaftarnya akan dijelaskan langkah demi langkah beserta gambar petunjuk nya agar lebih jelas untuk memahaminya , Silahkan Anda klik link ini yaitu [Cara mendaftar Akun PayPal](#) , [Cara mendaftar Akun AlertPay](#), [Cara mendaftar Akun LibertyReserve](#) dan [cara verifikasi-nya](#) baik secara manual maupun menggunakan Kartu Kredit, rekening

Bank online berguna untuk alat tempat pembayaran untuk Anda dalam mengikuti bisnis secara online.

KETIGA, Diharuskan memiliki Blog atau Website, Blog dan Website digunakan sebagai media untuk mem-promosikan Bisnis online Anda, Blog atau Website Anda boleh yang berbayar atau gratisan yang penting di Website/Blog Anda memiliki banyak pengunjunnya, dalam blok saya ini akan dijelaskan trik dan strategy ampuh dan terbukti dapat menggaet banyak pengunjung, cara membuat Blog atau Website agar terlihat profesional langkah-langkahnya dijelaskan secara mendetail di Blok ini yaitu [Bagaimana membuat Blog atau Website untuk bisnis online](#) agar memiliki banyak pengunjung dengan traffic yang tinggi sehingga banyak menghasilkan income dari program penghasil dollar yang diikuti.

Setelah memiliki 3 persiapan tersebut diatas, berarti Anda telah siap ikut terjun dalam sukses Bisnis Online, dan jika Anda terus mengikuti tips dan trik sukses dalam blok ini...., saya tidak ingin berjanji kepada siapa saja untuk keberhasilan, tapi saya ingin memberikan suatu masukan kepada Anda, kenapa saya berani bicara seperti ini.., sebab...saya salah satu korban kegagalan dalam mengikuti Bisnis Online selama 2 tahun lebih..., setelah saya pelajari kenapa saya gagal dengan cara bertanya dan sering sharing kepada Netter yang telah berhasil dalam menjalani bisnis online dengan cara mengikuti forum-forumnya bergabung dengan komonitasnya hanya dengan beberapa bulan saja saya telah menemukan dimana letak kesalahan saya, ternyata sangat tipis sekali kesalahannya, yaitu terlalu banyak saya mengikuti situs-situs web bisnis online baik situs web yang bertujuan untuk mengajarkan cara-cara bisnis online, bagaimana caranya berhasil dalam mengikuti program internet marketing, program berbayar periklanan di internet, dari itulah saya banyak menghabiskan waktu dan tidak sedikit uang yang saya habiskan, alih - alih mencari keberhasilan ternyata kenyataan yang didapat waktu dan uang habis percuma, ujung-ujungnya semua bisnis di dunia maya ternyata intinya adalah fokus pada beberapa program bisnis di internet dan dengan menggunakan rahasia tips dan trik keberhasilannya secara teknik dengan jitu baru kita dapatkan hasilnya .

## **F. TIP SUKSES MENJALANKAN BISNIS ONLINE**

*Posted by Aditya - KiosBisnis.com*

Bisnis Online dengan segala perkembangannya selalu menghasilkan ide - ide dan inovasi terbaru yang membuat kita mempunyai hasrat untuk terjun kedalamnya. Kadang kala kita di hadapkan dengan masalah dan kendala dalam proses mencari pundi - pundi rupiah dari dunia maya tersebut. Karena tidak dipungkiri lagi output atau tujuan akhir dari bisnis online adalah mendapatkan keuntungan sebesar -

besarnya dengan modal seminimal mungkin. Sebelum kita menjalankan bisnis online lebih jauh lagi ada baiknya kita memperhatikan beberapa aspek agar teknik maupun tipe bisnis online yang kita ambil tidak keliru maupun menjadi salah langkah. Dan berikut tips nya yang saya ambil dari Blog [JokoSusilo.com](http://JokoSusilo.com) :

1. **Tentukan Tujuan.** Setiap pebisnis online selalu punya tujuan dalam menjalankan bisnis onlinenya. Dengan adanya tujuan mempengaruhi usaha yang akan dilaksanakan.
2. **Riset Pasar.** Memulai bisnis online sesuai minat merupakan hal yang baik. Dan akan lebih baik jika sebelumnya diikuti dengan riset. Melakukan riset pasar adalah cara untuk mengendus seberapa baik potensi pasar.
3. **Lakukan Bertahap.** Menjalankan bisnis online bukan kerja semalam. Namun merupakan kerja yang membutuhkan konsistensi dan dilakukan secara terus menerus. Pebisnis online selalu punya langkah lanjutan untuk membuat bisnis onlinenya lebih sukses.
4. **Harus Fokus.** Jangan mudah berpindah arah. Tetap fokus dengan bisnis online anda. Ada banyak “godaan” di bisnis online, dan di sini FOKUS anda diuji. Bagaimana tips untuk fokus?
5. **Tetap pada tujuan semula.** Ilustrasinya : jika tujuan anda mau ke Jakarta, maka fokuslah anda ke Jakarta. Jangan sampai ditengah jalan ada godaan ke Bandung anda berubah tujuan ke Bandung.
6. **Perluas jaringan.** Teman, kawan dan jaringan merupakan kepanjangan tangan dari pengaturan rejeki yang sudah diatur oleh Tuhan. Makin banyak jaringan anda, makin banyak pintu rejeki akan mengalir pada anda.
7. **Marketing.** Marketing atau pemasaran adalah penggerak dari segala jenis bisnis di dunia ini, termasuk di bisnis online. Di dunia Bisnis manapun Marketing adalah pendukung utama penjualan, jangan bosan untuk melakukan Marketing. Perusahaan yang sudah besar sekalipun tidak bosan-bosan melakukan Marketing.
8. **Berani Ambil Resiko.** Yang namanya Resiko disetiap kegiatan apapun selalu ada, baik resiko terbaik maupun resiko terburuk. Tinggal bagaimana kita memandang resiko terutama resiko yang buruk. Kata para ahli orang yang sukses adalah orang yang berani ambil resiko.
9. **Jangan Bosan.** Mungkin ada saatnya anda mengalami kebosanan saat harus menjalankan ini itu agar bisnis online anda tetap berjalan. Bosan merupakan sifat yang sangat manusiawi. Namun untuk berhasil anda harus bisa mengalahkan sifat mudah bosan. Yang namanya hidup ini adakalanya kita merasa bosan, makan saja kadang bosan. Tapi rasa bosan jangan dibiarkan, cari variasi lain biar nggak bosan.
10. **Jangan Cepat Menyerah.** Kalau hasil yang anda dapatkan sampai hari ini belum begitu memuaskan, jangan cepat menyerah. Tetap jalankan bisnis

online anda sambil terus lakukan evaluasi dan perbaikan. Banyak para ahli mengatakan kegagalan adalah kunci keberhasilan, semakin banyak kegagalan pasti mendekatkan kepada keberhasilan.

11. **Jangan Ditunda.** Jika sudah punya tujuan Bisnis Online maka segera lakukan, laksanakan. Jangan ditunda-tunda. Sebab sering kejadian sesuatu yang ditunda akhirnya tidak jadi dilaksanakan. Apalagi kalau sudah punya ide, langsung laksanakan jangan ditunda.

Intinya bisnis online bisa dikatakan bisnis yang gampang - gampang susah. Gampang atau susahya tersebut tergantung cara kita memandangnya dan cara mengelolanya. Jika cara yang kita lakukan dalam berbisnis sudah tepat namun hasil yang di dapat masih kurang maksimal tandanya Ucapan rasa syukur dan Doa harus lebih kita tingkatkan agar Allah SWT semakin mempermudah kita dalam menjalankan bisnis online ini. Semoga bermanfaat.

## G. PENUTUP

Artikel di atas memaparkan bagaimana peran bisnis online dapat menjadi sebuah trend baru dalam dunia bisnis masa kini. Tentunya yang namanya bisnis di manapun memiliki kekurangan dan kelebihan baik penjual maupun pembeli seharusnya lebih berhati hati dalam menentukan pilihan ketika akan berbisnis online. Tips dan Kiat di atas bias dijadikan referensi jika bagaimana dan apa yang kita lakukan jika kita ingin sukses berbisnis online

Semoga artikel ini dapat menjadi acuan, baik bagi pebisnis pemula maupun yang sudah berpengalaman. Suksesnya sebuah bisnis tergantung kepada kita bagaimana agar dapat mengelola dengan baik dan benar dan mampu menghadapi tantangan.



REFERENSI :

1. Amazon.com
2. Bhinneka.com
3. Gramediaonline.com
4. Oxfordbookstore.com
5. Rifacakes.blogspot.com
6. Usabirthdays.com
7. Englishcheesecake.com
8. Sportmanwarehouse.com
9. Butikgaul.com
10. Anekapro.com
11. Carters.com
12. Kiosbisnis.com
13. bisnisonlinetop1.blogspot.com